



Job Title: Sales Representative

Location: Bangkok (Remote)

Salary: 35,000 - 50,000 THB/month + **commission** (based on experience)

About Us:

We are a growing **premium service provider** for health and beauty businesses in Bangkok. Our mission is to redefine the laundry and service experience, supporting our clients in delivering top-tier care for their customers. We are building a **technology-driven ecosystem** with the ambition of becoming the market leader, and we believe in sharing our success with our team.

Position Overview:

We are seeking an ambitious, self-driven **Sales Representative** to grow with us. This position requires strong organizational skills, a results-oriented mindset, and the ability to operate independently. As our Sales Representative, you will play a pivotal role in expanding our client base and contributing to our growth.

Key Responsibilities:

- **Client Acquisition:** Identify and reach out to new potential health and beauty clients in Bangkok.
 - **Relationship Management:** Develop and maintain strong, long-lasting relationships with clients to ensure their satisfaction.
 - **Product Presentation:** Educate potential clients on our premium services, explaining the value and benefits.
 - **Sales Target Achievement:** Meet and exceed sales targets through proactive outreach and engagement.
 - **Market Insights:** Gather insights into client needs and market trends to refine our approach and stay competitive.
-

Ideal Candidate Profile:

- **Self-Driven and Reliable:** Able to work independently without direct supervision.
- **Strong Organizational Skills:** Effectively manages time, priorities, and multiple client accounts.
- **Results-Oriented:** Committed to achieving and exceeding sales targets.
- **Customer Management Savvy:** Understands how to maintain and grow client relationships.
- **Proactive and Solution-Focused:** Takes initiative to solve problems and improve client satisfaction.

Perks and Benefits:

- **Remote Working:** Enjoy flexibility to work from anywhere in Bangkok.
- **Results-Oriented Management:** Freedom to manage your tasks with a focus on outcomes.
- **Growth Opportunities:** Contribute directly to a fast-growing company with opportunities to advance.
- **Incentives and Recognition:** Competitive commission and rewards based on your achievements.

If you're an experienced sales professional with a passion for client management and a desire to thrive in an innovative company, we'd love to hear from you!



ชื่อตำแหน่ง: ตัวแทนฝ่ายขาย

สถานที่: กรุงเทพฯ (ทำงานระยะไกล)

เงินเดือน: 35,000 - 50,000 บาท/เดือน + ค่าคอมมิชชั่น (ขึ้นอยู่กับประสบการณ์)

เกี่ยวกับเรา:

เราเป็นผู้ให้บริการซักรีดระดับพรีเมียมสำหรับธุรกิจด้านสุขภาพและความงามในกรุงเทพฯ ที่กำลังเติบโต โดยมีเป้าหมายที่จะเป็นผู้นำในตลาดผ่านการสร้างระบบเทคโนโลยีที่ทันสมัย เพื่อพัฒนาบริการ และพร้อมที่จะแบ่งปันความสำเร็จกับทีมของเรา

ภาพรวมของตำแหน่ง:

เรากำลังมองหาผู้ที่มีความทะเยอทะยาน และสามารถทำงานได้ด้วยตนเองในตำแหน่ง **ตัวแทนฝ่ายขาย** ผู้ซึ่งจะเป็นส่วนสำคัญในการขยายฐานลูกค้าและผลักดันการเติบโตของบริษัท โดยตำแหน่งนี้ต้องการทักษะในการจัดการที่ดี มีเป้าหมายในผลลัพธ์ที่ชัดเจน และมีความรับผิดชอบในการบริหารงานด้วยตนเอง

หน้าที่หลัก:

- **การหาลูกค้าใหม่:** ค้นหาและเข้าถึงลูกค้าใหม่ในธุรกิจสุขภาพและความงามในกรุงเทพฯ
- **การจัดการความสัมพันธ์:** สร้างและรักษาความสัมพันธ์ที่แข็งแกร่งกับลูกค้า เพื่อให้แน่ใจว่าพวกเขาพึงพอใจ
- **การนำเสนอผลิตภัณฑ์:** ให้ความรู้เกี่ยวกับบริการพรีเมียมของเราแก่ลูกค้า แสดงถึงคุณค่าและประโยชน์ที่พวกเขาจะได้รับ
- **บรรลุเป้าหมายการขาย:** ทำยอดขายให้ได้ตามเป้าหมายด้วยการเข้าถึงและสร้างสัมพันธ์กับลูกค้า
- **วิเคราะห์ตลาด:** รวบรวมข้อมูลเชิงลึกเกี่ยวกับความต้องการของลูกค้าและแนวโน้มตลาด เพื่อปรับปรุงกลยุทธ์และการแข่งขันในตลาด

คุณสมบัติผู้สมัครที่เหมาะสม:

- **มีแรงขับเคลื่อนในตัวเองและเชื่อถือได้:** สามารถทำงานได้โดยไม่ต้องมีการควบคุมตลอดเวลา
- **ทักษะการจัดการที่ยอดเยี่ยม:** บริหารจัดการเวลาและจัดลำดับความสำคัญของลูกค้าได้อย่างมีประสิทธิภาพ
- **มุ่งเน้นผลลัพธ์:** มุ่งมั่นในการบรรลุและเกินเป้าหมายการขาย
- **เชี่ยวชาญด้านการบริหารลูกค้า:** เข้าใจวิธีการรักษาและพัฒนาความสัมพันธ์กับลูกค้า
- **กระตือรือร้นและมุ่งเน้นการแก้ปัญหา:** มีความสามารถในการคิดเชิงรุกและแก้ไขปัญหาเพื่อเพิ่มความพึงพอใจของลูกค้า

สิทธิประโยชน์:

- **ทำงานระยะไกล:** มีอิสระในการทำงานจากทุกที่ในกรุงเทพฯ
- **การบริหารที่มุ่งเน้นผลลัพธ์:** สามารถจัดการงานของตนเองโดยเน้นไปที่ผลลัพธ์
- **โอกาสในการเติบโต:** มีโอกาสพัฒนาในบริษัทที่เติบโตอย่างรวดเร็ว

- **รางวัลและค่าคอมมิชชั่น:** ค่าคอมมิชชั่นที่แข่งขันได้และรางวัลตามผลงาน

หากคุณเป็นผู้เชี่ยวชาญด้านการขายที่มีประสบการณ์ มีความชื่นชอบในการบริหารลูกค้า และต้องการเติบโตในบริษัทที่นวัตกรรมสูง เราหวังว่าจะได้รับใบสมัครของคุณ!